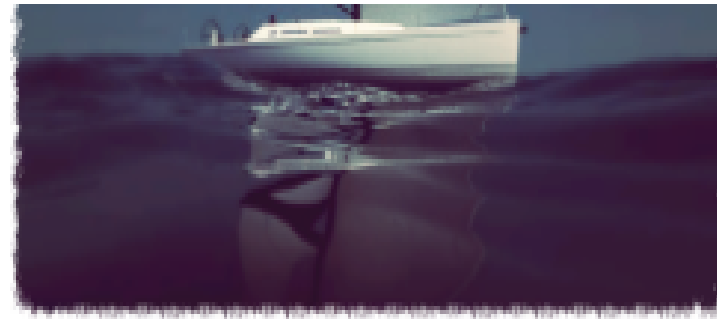


Hej! Jag är Stephen Barkár



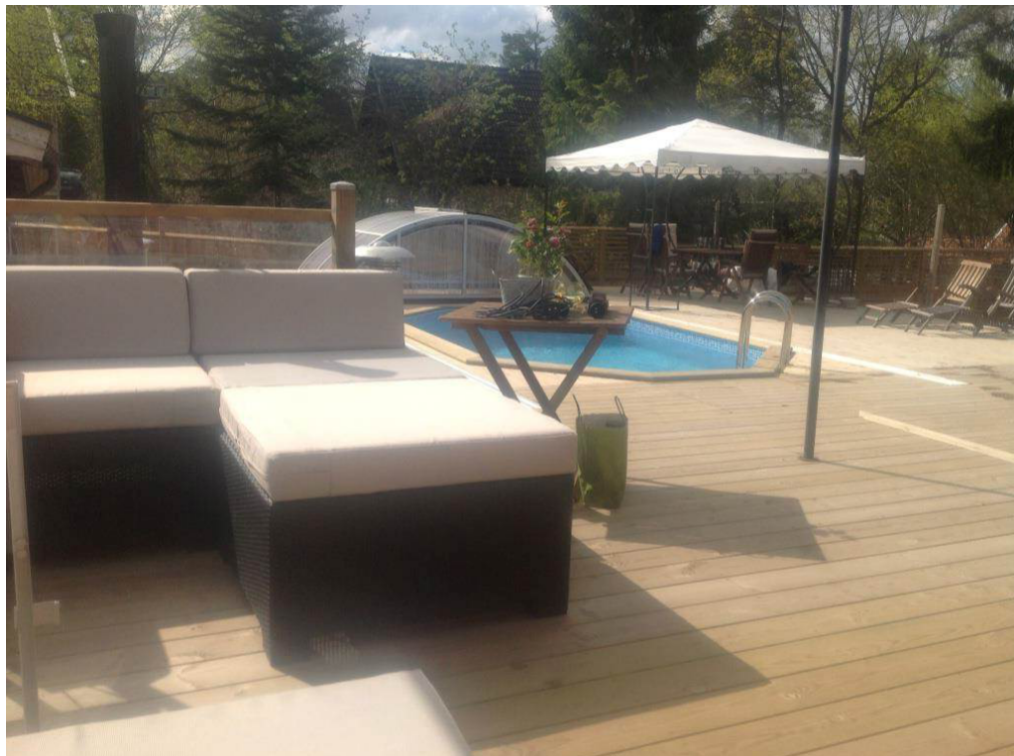
CV



Jag föddes i Wasa och flyttade
tidigt till USA.
Där studerade jag
Systemvetenskap.
Min fru hittade mig efter en
fotbollsmatch och importerade
mig till Sverige.

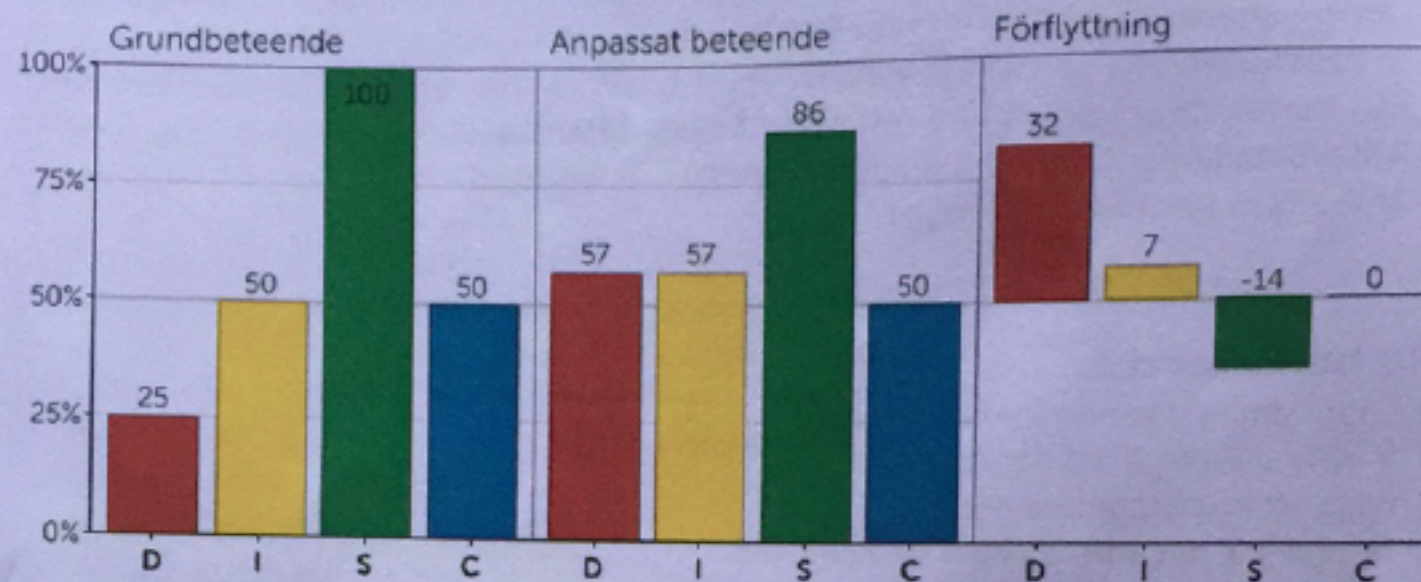


Jag är 57 år,
bor på Ingarö med
min fru, mina barn
och hundar.



Anpassat beteende

Ditt anpassade beteende avspeglar de förändringar du känner att du behöver göra för att passa in i en viss situation, till exempel på arbetsplatsen. I förhållande till ditt grundbeteende kan du här avläsa vilka anpassningar du gör.



Du är en stabil och pålitlig person med uttalade sociala förmågor och med en säkerhet och vilja att ta initiativ, som är ovanlig i sociala stilar. Du vill samtidigt gärna känna dig fri och obunden. Du går därför helst dina egna vägar och föredrar att ta eget ansvar för dina handlingar. Kombinationen av tålamod och bestämdhet ger dig förmåga att uppnå resultat, men du kan också noga väga olika möjligheter innan du fattar ett slutgiltigt beslut. Din starka känsla av oberoende gör att du är beredd att stå upp för dina egna värderingar och beslut och samtidigt försvara dina åsikter. Denna underliggande ton av beslutsamhet och bestämdhet blir mer framträdande när du befinner dig i svåra och krävande situationer.

Att kunna upprätthålla en viss kontroll över din tillvaro är viktigt för dig. Du är social och tycker om att arbeta tillsammans med andra. Det behöver dock inte handla om direkt samarbete, utan mer om att ha andra personer omkring dig. I t.ex. en arbetsgrupp eller ett team är du gärna den som tar ledningen. Du har vanligen också det självförtroende som gör att du känner dig bekväm med främlingar och i nya och obekanta situationer.

Personlig framgång och uppskattning är viktigt för dig, men du har också en öppenhet och ett tålamod med andra, som gör de självhävande dragen mindre framträdande hos dig.

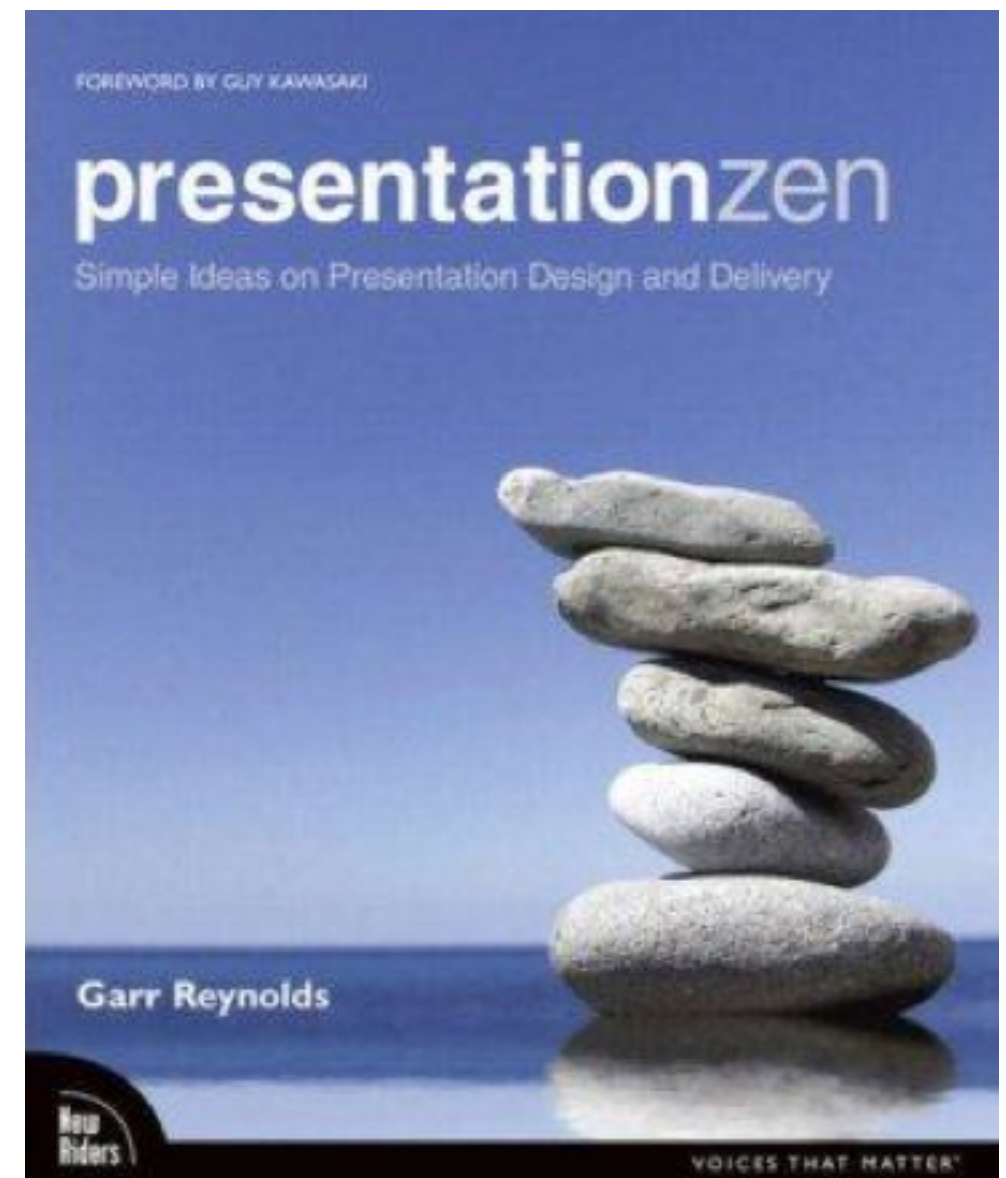
Min passion är att

hjälpa mina medarbetare och kunder

att genomföra sina IDÉER

Make
a
difference

Jag gillar



Jag driver en privat blogg på barkar.se

The screenshot shows a blog post on the website barkar.se. At the top, there is a navigation menu with links: Om SK, Bloggen, Duktiga föreläsare, Framtiden, Integration, Kommunikation, Ledarskap, Molntjänster, Omvärldsbevakning, Skolan, and Utveckling. Below the menu is a hand-drawn diagram on a whiteboard. The diagram consists of several boxes and circles connected by arrows. The boxes are labeled: 'DOCK HENIS' (top left), 'APPLIKATION' (middle left), 'ENGINE' (bottom left), and 'DRIVER I' (bottom center). The circles are labeled: 'JMX' (top right), 'JMX' (middle right), and 'JMX' (bottom right). Arrows indicate a flow from 'DOCK HENIS' to 'APPLIKATION', from 'APPLIKATION' to 'ENGINE', and from 'ENGINE' to 'DRIVER I'. There are also arrows from the circles to the boxes. The text of the blog post is overlaid on the diagram. It starts with a large 'V' and asks 'ad är en strategisk projektledare? Ca 30% av alla projekt kan kallas lyckade, varför?'. The text continues with 'Personligen så tror jag att det handlar om detta: Att våga säga nej, att tänka igenom konsekvenser innan man säger ja, att låta andra glansa och lyfta när det behövs, och att med ett lugn gå in och leda gruppen när det behövs. Glöm ordet kontrollera. En strategisk projektledare ska leda. Strategi: Att planera väl och hela tiden ha en färdig målbild över vilket resultat man vill uppnå. Då kan man se förbi misstagen och lägga upp planer för hur man baserar sig dit. Erfarenhet: Det skaffar man sig genom att reflektera över händelser och nästa gång göra det ännu bättre. Genom att se helheten. Mod: Att våga utmana både sig själv och andra. Att våga ta konflikter direkt, och lösa dem på ett klokt sätt och att vara ärlig. Engagemang: Att ha ett personligt engagemang som är långt...

<https://www.barkar.se>

Min CV hittar du här:

<http://www.linkedin.com/in/stephenbarkar>

Referenser



Henrik Johansson

Consultant Manager, IAM Evangelist

“ Stephen was one of the most dedicated professionals through his work at SLL. Stephen is not only an independent and perfectly organized programmer but also an inspiring employee. Stephen is an intelligent and achievement oriented, a person you can trust when you want to be sure that important tasks will be completed in a systematic and precise way. Is ready to deal with difficult situations and solve the problems on time. **mindre**

2 juli 2011: Henrik var konsult eller frilansare för Stephen på SLL



Cathy Lewis

Project Manager at Stockholms Universitet

“ Stephen is very committed and manages both projects and organizations in a highly professional manner. He has a great sense of humour and finds solutions where everybody else sees problems. In short, he is one of the best I have had the pleasure to work with.

23 april 2011: Cathy var anställd på ett annat företag och jobbade med Stephen på SLL



Peter Burell

Service Area Manager for the Integration, e-mail & Collaboration services at SLL

“ He is extremely good at ensuring that tasks are carried out, and he is a man of his word. If he gives you a promise, he ensures that he keeps that promise. And he is no stranger to try out new way's of reaching the goal, as long as it serves the cause. He has a great part in why the integration services works so well as they do within SLL

14 april 2011: Peter jobbade direkt med Stephen på SLL

Referenser



Miyuki Arnqvist

Business Intelligence developer at Stockholm County Council

“ Stephen is highly technical, but also very competent in economic affairs. He has a good overall understanding of organizational dynamics. He is also talented in building up pleasant atmospheres among groups he belongs to. He is always trying to find positive natures within colleagues he interacts and doing his best to encourage them. It appeared to me that his greatest focus was integration of complicated medical IT environments but even of co-workers involved.

He is also a devoted father and I am truly touched by his warm thoughts toward his family. This proves his humane nature which is highly desirable of a person who manages a group of people. **mindre**

20 april 2011: Miyuki var anställd på ett annat företag och jobbade med Stephen på SLL-IT



Lars Norrbrand

Project manager & Design Consultant

“ About Stephen, there is no single word to describe this man, I have worked with him on several occasions (short and long-term assignments) and Stephen is one of those people that will be remembered for his passion and desire to push the extra step to reach the goal.

His passion is IT and technology. To be noted is that he is also the one that can take the stage and don't back out, he is a natural leader. Give him the resources and you will be amazed what he can do! (Stephen sees opportunities where most people see problems).

My very best recommendations **mindre**

18 april 2011: Lars var konsult eller frilansare för Stephen på SLL

Referenser

Program Director

SLL



Tommy Ekenberg

Processledare at SLL

“ Stephen is an easygoing and open person and the same time a very focused and engaging individual. He has the ability to see "the bigger picture" and consequently what is important in order to achieve his goals.

Stephen is a very rewarding and interesting sparring partner to have at ones side when it comes to both financial and operational issues. Working with Stephen has been a true pleasure and i look forward to do so again. **mindre**

11 april 2012: Tommy jobbade med Stephen på SLL



Eva Clavin

Head of Delivery at Cybercom, Region Northeast

“ Stephen is a very experienced project manager in the areas of IT development and IT security. He is a skilled workshop leader and is known for his inspiring speeches for project staff as well as management teams. As a person Stephen is driven, fast and energetic. He is much appreciated as a leader for his focus on achieving results, as well as for his sense of humour and easy going personality.

Stephen has also been engaged as a strategist and investigator in complex contexts. I can really recommend Stephen as a project manager who really gets the management attention and focusses on his project's result. **mindre**

4 november 2011: Eva var Stephens chef på SLL

Referenser



Fredrik Johansson

Consultant Manager

“ Stephen is an ardent visionary and a driven doer combined into one. I worked with Stephen for over a year and have on several occasions witnessed his dedicated to his work and how he with a fearless mindset constantly tries to find new ways instead of just accepting status quo.

28 april 2011: Fredrik var anställd på ett annat företag och jobbade med Stephen på SLL



Henrik Roos

Senior Konsult - Test och Utveckling at Biolit AB

“ Stephen är en mycket driven person som får saker gjorda. Han är en mycket bra kapten som styr skeppet i den riktningen som är satt även i svåra vatten. Förutom det är han lyhörd, positiv och en kompetent.

6 maj 2011: Henrik var anställd på ett annat företag och jobbade med Stephen på SLL



Tomas Lithner

Vice President MO Sweden på Cambio Healthcare Systems

“ Stephen är en modig, förändringsbenägen och analytisk ledare på Stockholms läns landstings IT-avdelning. I den föränderliga värld som råder där har Stephen kämpat för tydlighet, ordning och framför allt beslutsamhet när det lidit brist på struktur och organisation.

6 september 2011: Tomas var konsult eller frilansare för Stephen på SLL

Referenser



Arnold Johansson

Enterprise Architect, Mentor, Advisor

“ Stephen is a driven and committed leader. He is focused on the given objectives but also has the ability to look ahead and to pursue goals of a greater good his his organisation. On top of that, he is also a really friendly and caring person.

14 september 2011: Arnold var anställd på ett annat företag och jobbade med Stephen på SLL



Hans-Erik Eskils

Document Process Developer at ABB OWC

“ Stephen is a truly dedicated and very professional project manager. He always saw the grand picture of the project and managed to get things done on time and with highest quality. I highly recommend Stephen to manage any project.

15 april 2011: Hans-Erik jobbade direkt med Stephen på SLL



Anders Ferrari

Ansvarig Tjänstedomänen Nationell tidbokning

“ Stephen is driven by the fact of doing a good job, making a difference, see the whole picture and stick to it, even when it gets rough!

28 april 2011: Anders var konsult eller frilansare för Stephen på SLL-IT

Referenser

Supportchef CGM SE



Robert Klintefelt

Quality Assurance Manager

“ Jag har arbetet nära Stephen och uppskattar verkligen hans personlighet, engagemang och hängivenhet. En av Stephens absoluta styrkor är att han arbetar strukturerat och metodiskt. Hans långa erfarenhet inom projektledning och liknande områden har varit till stor hjälp i vårt gemensamma arbete.

8 oktober 2013: Robert jobbade direkt med Stephen på CGM SE



Laith Al-Hashimi

Senior Partner at Sirocco

“ Stephen is a goal oriented entrepreneur within an industry that strongly needs new visions and ideas. Good communicator with a good sense of humour.

14 april 2011: Laith var konsult eller frilansare för Stephen på SLL



Bardia Shakeri

CIO på Sigtuna municipality

“ Stephen Barkár is a highly committed and very strong professional in his area, both technically and business wise. He is a very positive person that always see new opportunities. I enjoyed very much working with Stephen at SLL-IT.

18 februari 2011: Bardia jobbade med Stephen på SLL

Vad har jag då gjort de senaste 10 åren?



Summering av arbetsinsats

Presentation



CompuGroup
Medical

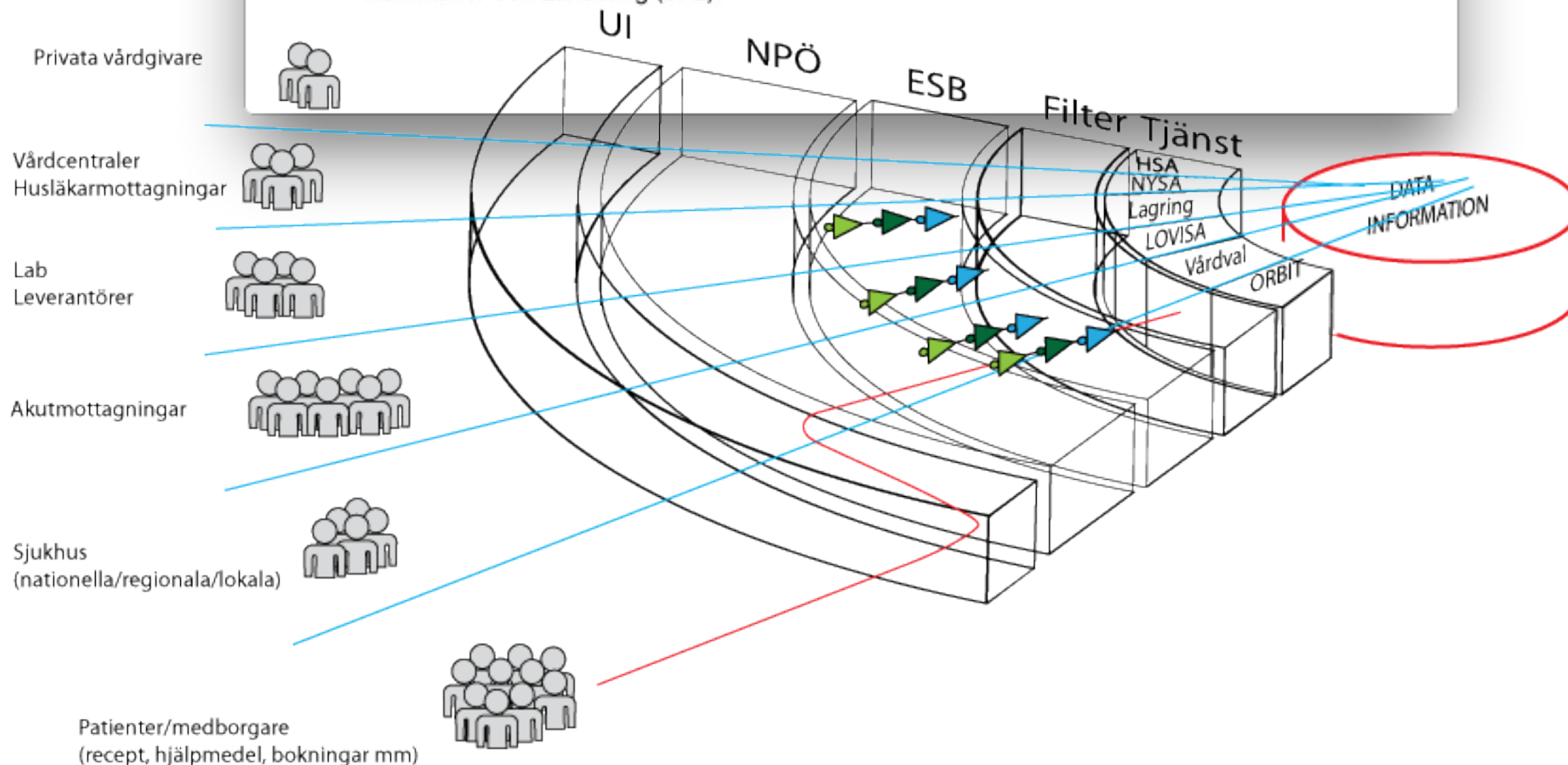
Stephen Barkår
PSLL
2 September 2010



Nationell Patientöversikt

Nationell Patientöversikt är en mycket viktig del inom det nationella handlingsprogrammet för förverkligandet av den nationella IT-strategin för vård och omsorg. Nationell Patientöversikt ger behörig vård- och omsorgspersonal tillgång till kritisk patientinformation oavsett organisationstillhörighet, tid och plats.

Med en helhetsbild av patienten får vård- och omsorgsgivaren ett bättre beslutsunderlag för diagnos, behandling och uppföljning. Effektiviteten ökar och risken för felbehandlingar och onödiga provtagningar minskar. På sikt får patienten även större inflytande över sin egen vård. Uppdraget utförs av Sjukvårdsrådgivningen SVR AB på uppdrag av Sveriges Kommuner och Landsting (SKL).



För att lyckas med detta så samlades information in från flera journalsystem och den stora utmaningen var att förstå vad och hur informationsposterna skall mappas in i det mottagande system. Uppdraget påbörjades 2012 och tillhör numera R7eArkiv i en förvaltningsfas.

Välkommen på seminarium
Vitalismässan i Göteborg 16-18 april 2013

tisdag	14.00-15.00	i monter B04-20
onsdag	10.00-11.00	
	14.00-15.00	
torsdag	10.00-11.00	

Anita Holmer, systemförvaltare i Landstinget Dalarna, berättar om ett gemensamt arkiv för vårdinformation framtaget av sju landsting.

Business Unit Strategic Consultancy Services
leder förändringsprojekt som minskar kostnader, ökar tillgängligheten och fokuserar på patienterna.
Kontakta Johan Engren så lärar han dig vidare.
08 400 00 00 08 400 00 00 08 400 00 00 08 400 00 00

CGM CarpeDiem Medical

Innehåll

Denna presentation tar upp de arbetsområden och en översiktlig progress per objekt samt fokusområden.

- EDI
- SNOD
- Notifiering
- Lagring
- ESB



EDI - översikt

2009 maj	2010 Sept
Ingångsvärden	Resultat
- Objekt utan styrning	fungerande förvaltning
- Kunder - kundrelationer	
- Fakturering bristfällig	Fakturering sköts regelbundet och är semi automatiserad
- Kundmissnöjdhet	Arbetet med kunder & kundmöten sker löpande med förbättrad nöjdhet
- Ogiltiga avtal	Nya avtal framtagna och används för samtliga nya och reviderade avtal
- Oreda bland anslutna och ej betalande kunder	Klassificering och finansieringsmodell är etablerad och i bruk, kundregister inventerat och konsoliderat
- Antal kunder	Fler kunder har tecknat avtal vilket gör att vi kan sänka kostanden
- Budget	Följs upp kontinuerligt
- Underskott	Överskott (täcker konsultkostand samt nödvändig investering) samt reduktion av kundernas abonemangs avgift
- Orättvisfördelning av kostnad mellan kunder	Etablerat en ny finansieringsmodell baserat på nyttjandegrad(kundens storlek, vård typ, antal meddelanden , meddelanden storlek)
- kunder felaktigt debiterade	Korrigerat samt med nya modellen har dom fått en kostandsreduktion
- ej definierad finncingsmodell	Väl definierade kundkategorier med pris intervaller
- Avtal	Ny avtalsmodell klar dec 09, godkända och används sedan årsskiftet
- Fåtal giltiga	-
- Några ogiltiga	-
- Många saknade	En mindre mängd små kunder lever kvar med gamla avtal
Teknisk/drift	
- Fungerande drift & support, måttlig kapacitet men med modul kostnadstillägg.	Utökad kapacitet med bättre licensavtal och inklusive tjänstemoduler utan extrakostnad

SNOD - översikt

2009 maj	2010 Sept
Ingångsvärden	Resultat
- Objekt utan styrning	Ny förvaltare -förbättrad kontroll av objektet
- Kunder - kundrelationer	
- Avsknad av inkopplingsrutin - kundregister	Inventering via leverantörer
- Inga avtal	-
- Oreda bland anslutna kunder	God förståelse av genom kartläggning av trafik servrar
- Support	
Missnöje med leverantör	Byte av leverantör genomfört, Ny applikationsförvaltare
Inaktuell och ej lämplig information på www	information nu i SLLs ägo(beslut om avveckling av tidigare sajt)
Teknisk/drift	
Fungerande drift & support, med utgående certifikat	Certifikat utbyta under vår/sommar mha change management och extra support från nya leverantören.
Utredning om konsolidering	Vi ser nu att systmet bör utfasas(planering pågår för utfasning samt hantering av ökad belastning från TC då Danderyd och SÖS ska anslutas)
	Uppgradering av mjukvara
Ingen kunskap om systmet	Kunskapsöverföringen till den nya förvaltaren har gett oss ökad förståelse och kunskap om systemet(belastning/kapcitet). Vi ser nu att systmet bör utfasas.

Notifieringen - översikt

2009 maj	2010 Sept
Ingångsvärden	Resultat
-Objektets status okänd	Kontrollen av objekt förbättrad
	Etablering av förvaltning pågår
- Kunder - kundrelationer	
Status okänd	Inventering av anslutningar genomförd
Budget	
Leverantör	
	Löptider på avtal utredd
	Kontakt etablerad med driftleverantör (HP)
	Kontakt etablerad med kodleverantör(Tieto)
Teknisk/drift	
	Utredning för ny teknisk lösning pågår
	Utredning av tekniskt status pågår
	Framtagning av nya krav pågår
	Friftsalternativ utredda

Lagring - översikt

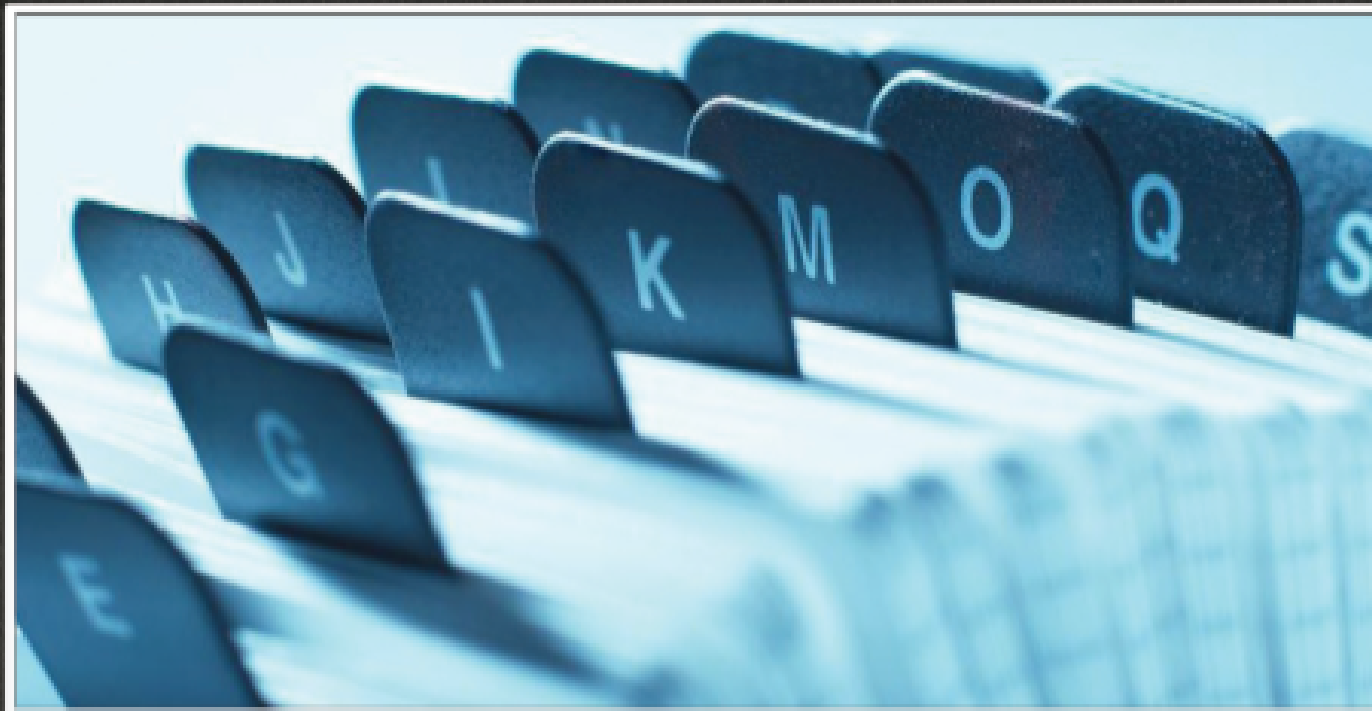
2009 maj	2010 Sept
Ingångsvärden	Resultat
Föråldrad Databasmiljö miljö	Uppgradering av GDBH efter beställning av systemägaren.
Många databaser med liande information	Möjliggör ytterligare konsolidering av databaser och kan därmed ge kostnadsbesparingar i miljonklassen.
HTB - prestanda & design komplexitet	Ersätts med LDB som är baserat på öppen källkod och bättre designat för ändamålet
	Pågående aktiviteter:
	- migrering av existerande system i GDBH till ny version
	- anslutning av e-arkiv till GDBH
	- LDB-projektet fortskrider
	- utökande av förvaltningsuppdraget för att kunna överta totalansvaret för labbsvarslagring, inte bara databsdriften av densamma
	- planering av flytt av GDBH och GLY från avdelning system till avdelning teknik

ESBx - översikt

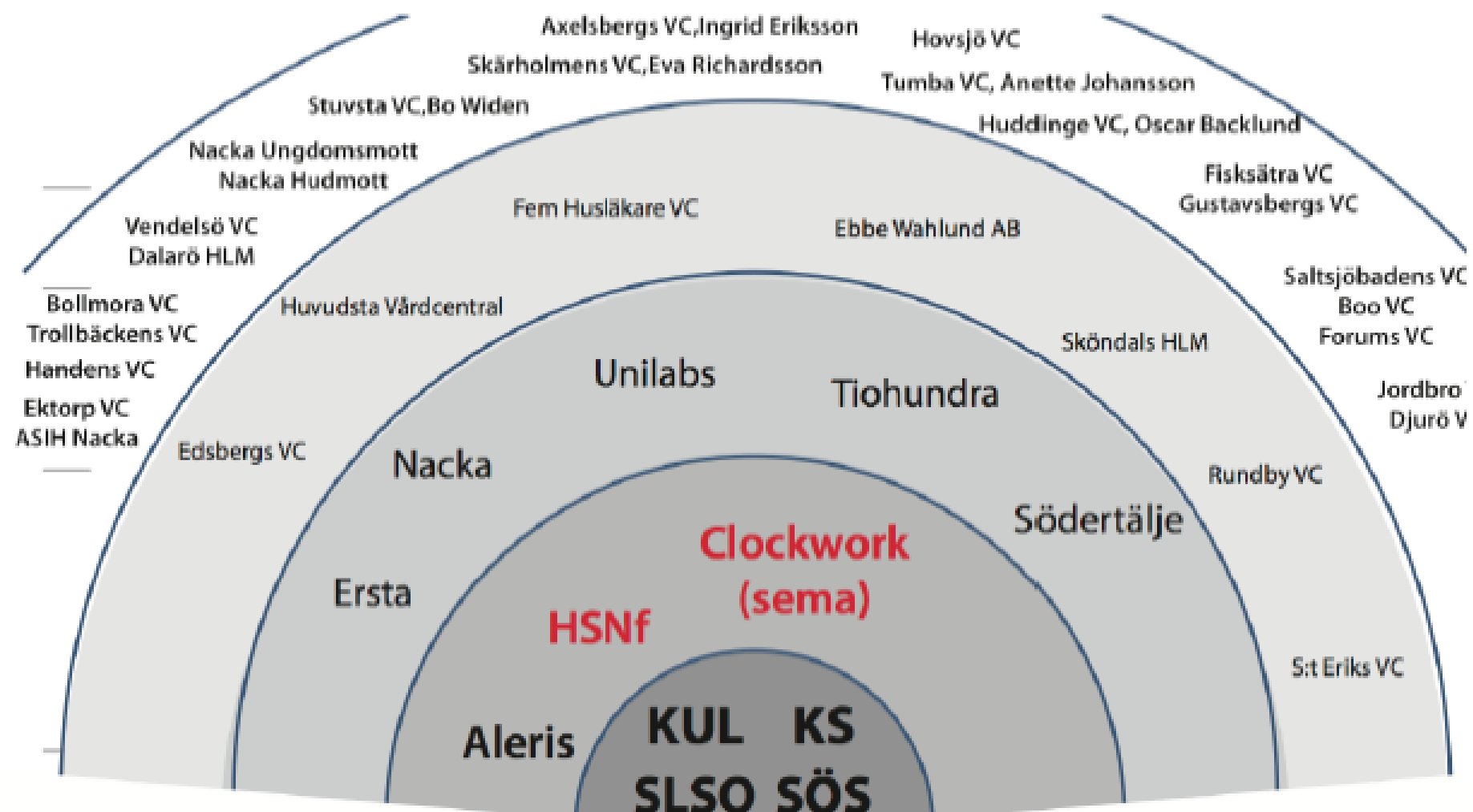
2009	2010 Sept
Ingångsvärden	Resultat
Projektet har initierats som en del av NPÖ projektet på SLL. ESB projektet kommer att realisera flöden som tillhör NPÖ projektet. I ESB Piloten ingår därför jobbet att ansluta fyra informationsmängder till NPÖ från Take Care Intelligence: - Vård och omsorgstagare - Diagnoser - Vårddokumentation - Vårdkontakter	Projektet har två leveranser till produktion: 2010-07-01 Gjordes första leveransen, 1.0 - en teknisk leverans där större delen av all integration gjordes. Denna release hade ESB inte ha något produktionssatt flöde/tjänst då landstingets NPÖ anslutning är förskjutet till efter sommaren pga BIFF. Aktuell informationsmängd var: Vård och omsorgstagare. Nu pågår arbetet med leveransen 1.1 som kompletterar release 1.0, dvs samma informationsmängd men med kopplingar mot notifieringstjänsten och utbyggd funktionalitet i ESB med bla en felhanteringslista. Planerad produktionssättning 15 oktober. Innehållet i de framtida leveranser är: 1.2 - Diagnoser 1.3 - Vård och omsorgsdokument 1.4 - Vård och omsorgskontakter Datum för återstående leverans(er) är inte fastlagda. Utmaningen här är främst de externa beroenden som finns, främst med: produktionssättning av BIF, DIs tillsyn på ÖLLs NPÖ anslutning, DIs tillsyn på KS, vg/ve projektet på SLL.

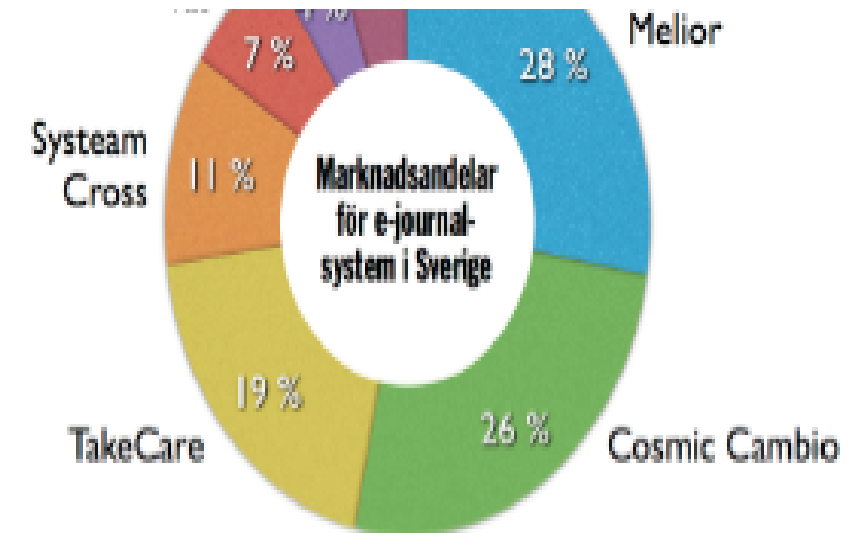
BUSINES CASE IDÉAS

Hälsa och sjukvård

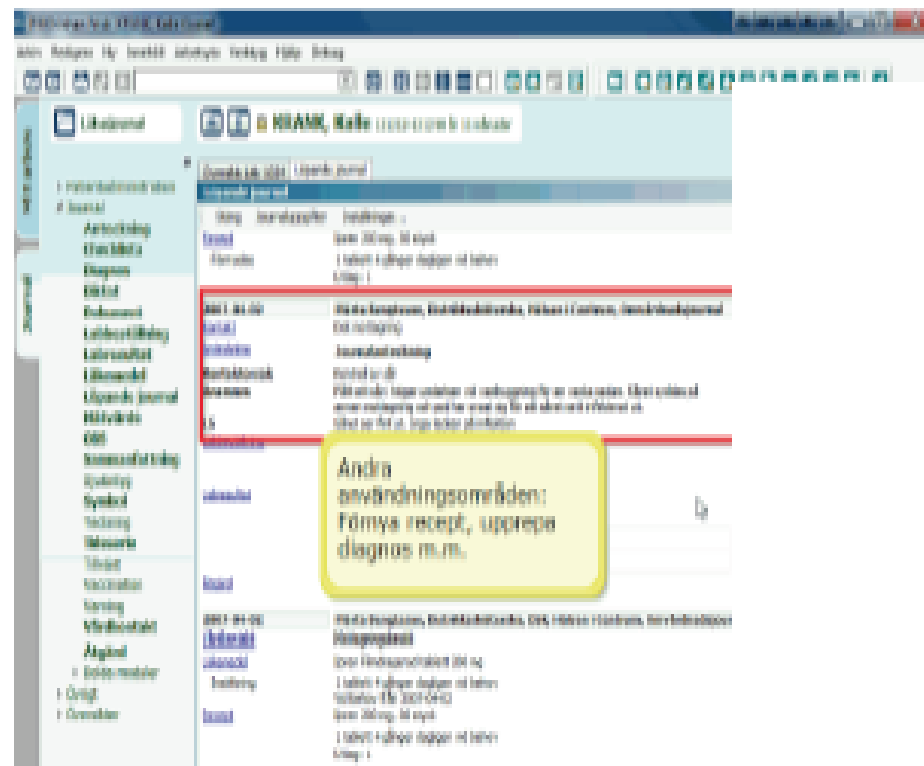


Kunderna vilka är dessa?
Främst företagshälsovård men även andra.





Top 5 har 91% av marknaden



Jag har kommit i kontakt med många kunder där ute som önskar byta från ett journalsystem till ett annat och tänkte skriva av mig mina tankar kring detta eftersom jag har jobbat med att göra detta tidigare.

Många journalsystem har sin egen applikation och sin egen databas. Naturligtvis kan vart och ett ha mer än en dator uppkopplad, men varje system är i allmänhet ganska litet, begränsat till typiskt en vårdcentral som bara är upp-skalat.

Det går att länka systemen med olika former av kommunikationssystem (EDI, ESB, PMI osv), för att konvertera och skicka meddelanden mellan systemen.

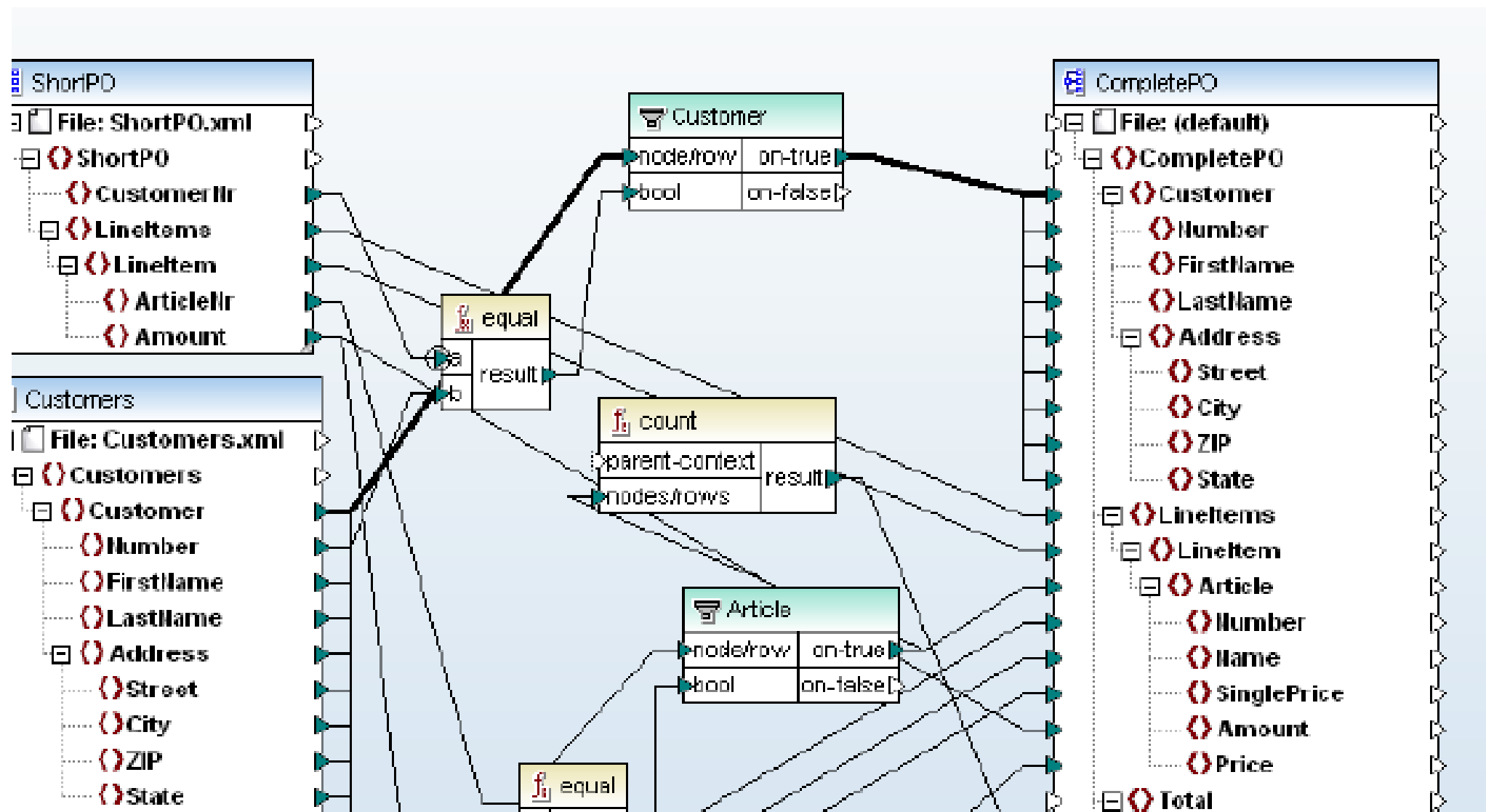
Självklart pratar dessa system olika språk, det skall inte vara lätt.

Man har olika import och exportfunktioner inbyggda i själva applikationerna.



e-Arkiv

Presales, DB mappning, Verksamhetskunnande, Kontaktnät, Förståelse osv



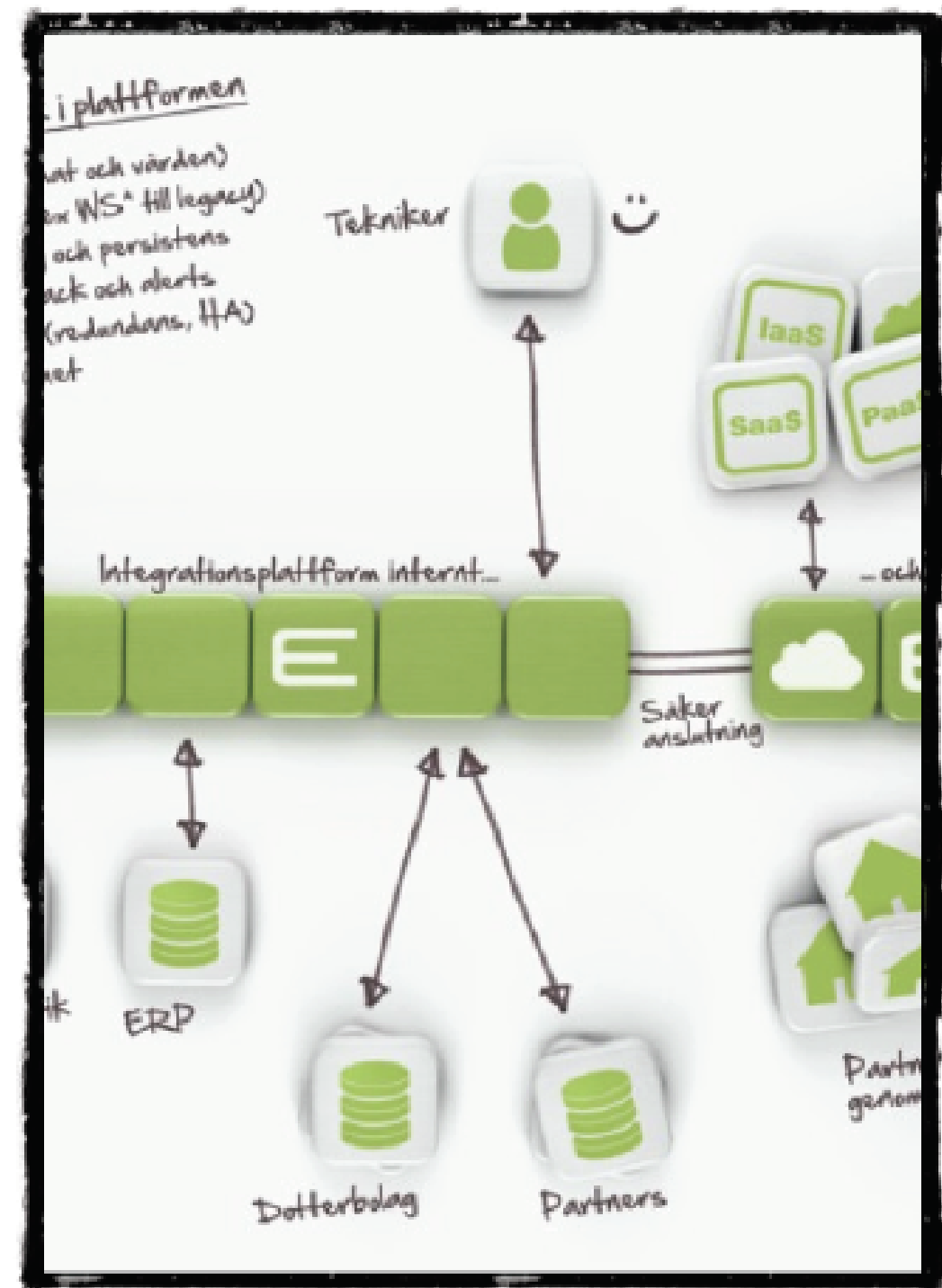
Integration

Går man den snabba och enkla vägen och gör ett par "quick fix" mellan system kan det över tid skapa en mängd problem med instabilitet, skalbarhet och personberoenden som gör lösningen svår att utveckla. En punkt-till-punkt lösning ger ofta även IT-avdelningen ett virrvarr av kopplingar och beroenden som kan göra en enkel uppdatering av ett inblandat system kritisk för att flödet ska fungera eller ej.

Går man istället den mer långsiktiga vägen där man bygger en stabil lösning med öppen teknik och flexibel drift får man ett helt annat upplägg. En bra integrationslösning klarar alla krav och har dessutom egenskaper för utökade fördelar i form av övervakning och spårning av integrationer, möjlighet till molndrift, återanvändning av komponenter etc.

Väljer man även en integrationsplattform där det redan finns en mängd färdiga komponenter (connectorer) för informationssystem såsom SAP, Google, Salesforce mfl blir besparingen och kundnyttan ännu större. Så tänk till hur ni kan fokusera mer på värdeskapande funktioner med hjälp av en ESB lösning.

<http://www.sk-info.se/bloggen/integration/>



Paketera en journal databas för vidareförsäljning.

2 kunder inom Stockholm och en kund i Göteborg

Att samla data kommer att presentera en stor utmaning för läkemedelsföretag som utvecklar ett nytt läkemedel och är ett väldigt hett område inom häst och sjukvård.

De flesta tittar här på Landsting och kommuner men jag har valt att titta på dessa kunder som nämns på föregående slide.

Vad menar jag då?

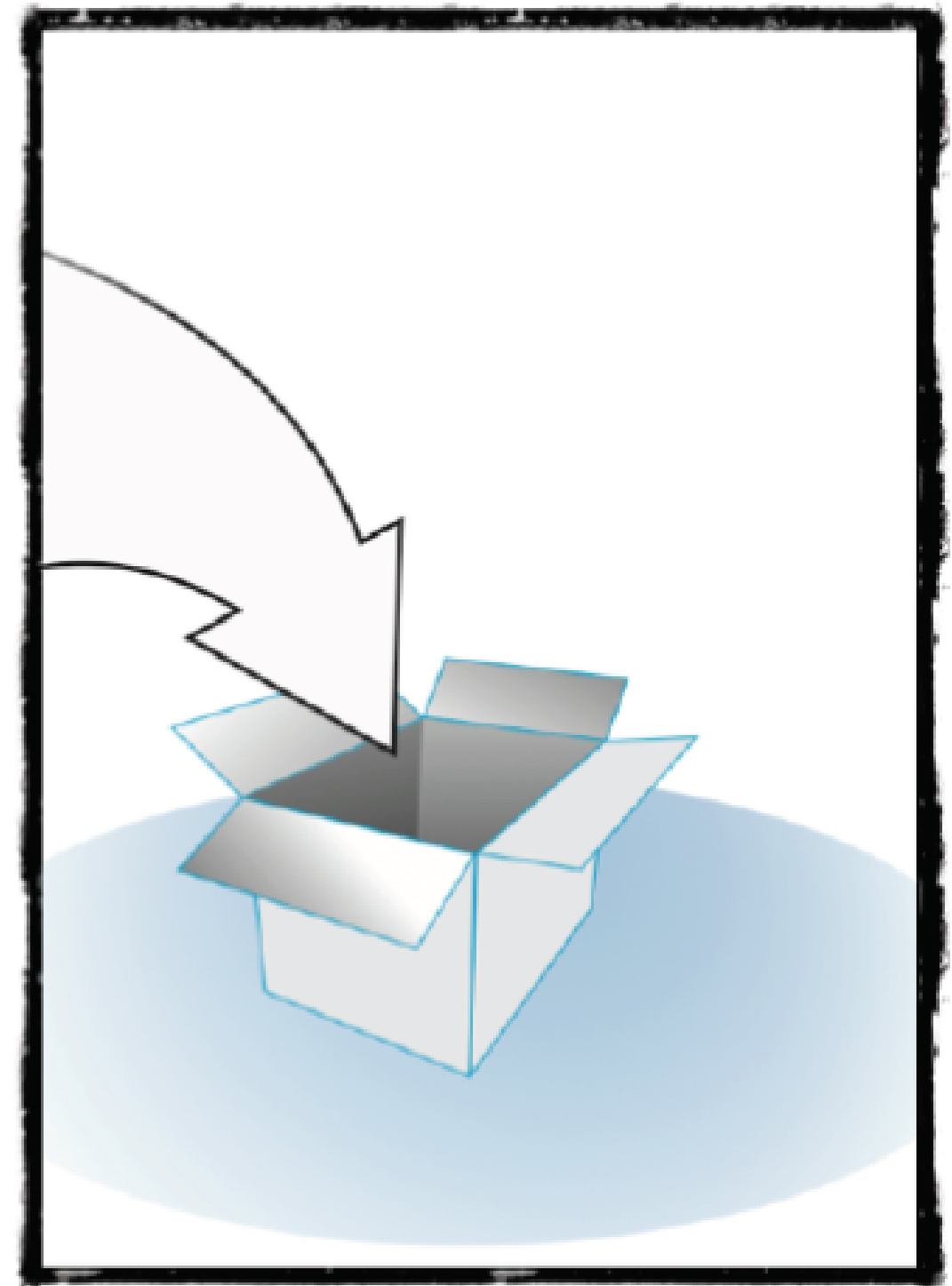
Exportera din databas och plocka bort all känslig information (anonymisera) från databasen.

Sälj sedan din data på årsbasis (flera bolag som köper ex: pysargus och NDA som några exempel)

Priserna varierar men för en databas med ca 60 000 användare så är summan relativt hög.

Hur kan jag möjliggöra detta då?

- 1: Exportera databasen med hjälp av mapforce.
- 2: Anonymisera databasen.
- 3: Paketera information.
- 4: Vara delaktig i försäljningen.



Projektleddning

Projekttriangeln är en av grundbultarna i projektmetodik.

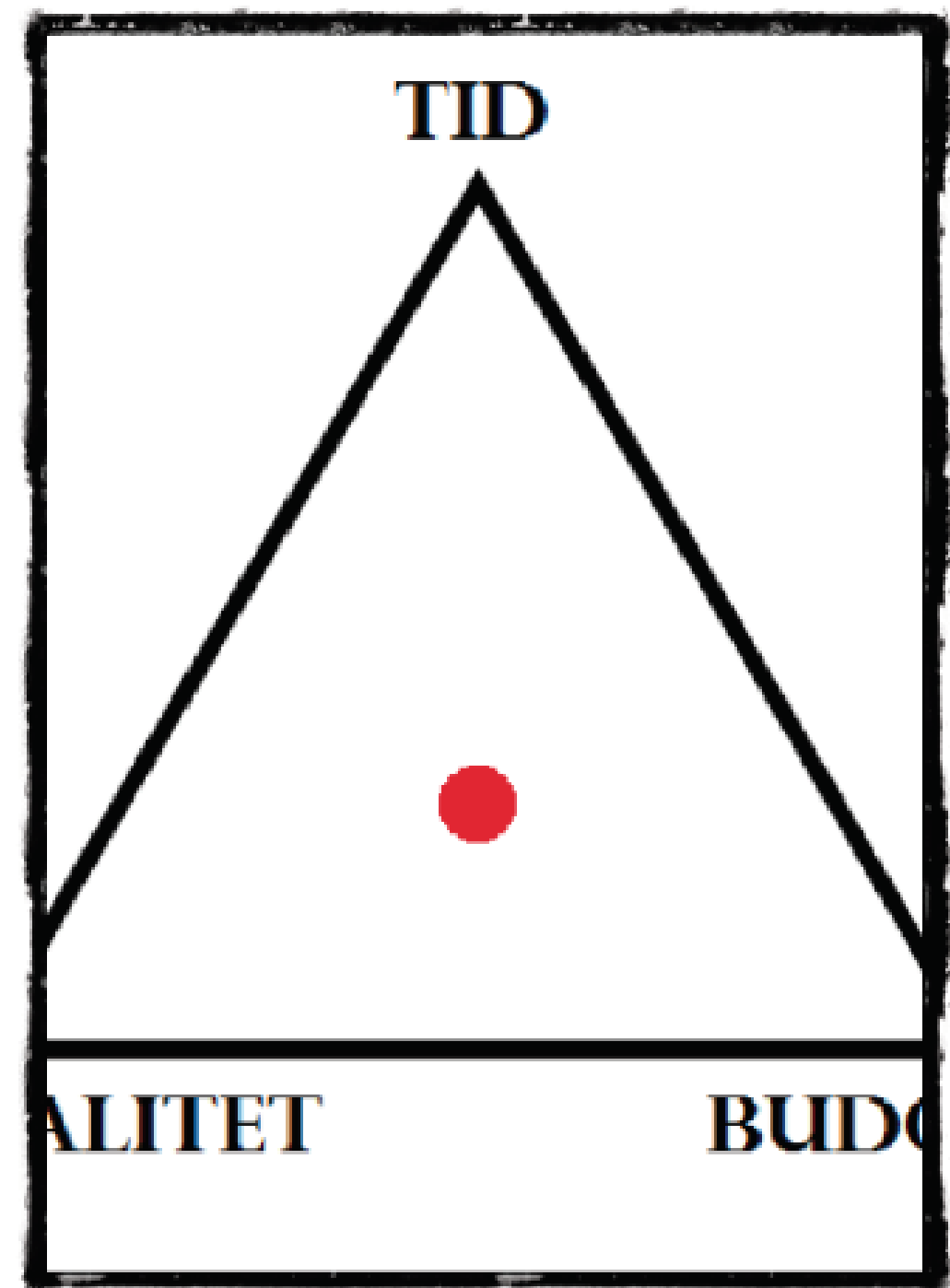
Tid ("jag vill att det ska gå snabbt"), pengar ("jag vill ha det billigt") och resultat ("jag vill att det ska bli bra") blir var sin sida i en triangel för att visa på beroendena mellan de tre enheterna. Poängen är förstås att förändras kraven på ett område så måste även de andra förändras. Om man till exempel ökar kraven på projektets resultat så måste man utöka tiden och/eller budgeten. Och minskar man tiden måste man sänka kraven på resultaten eller utöka budgeten. En klassisk diskussion mellan projektledare och projektbeställare kan se ut ungefär så här:

Projektledaren: Vad är absolut viktigast i projektet – tiden, pengarna eller resultatet?

Projektbeställaren: Det kan vi inte prioritera, vi måste uppnå alla de mål vi har definierat.

Det är lätt att förstå projektbeställaren i det läget och det ligger också mycket i det. Det är vettigt att utgångspunkten är att uppnå samtliga kriterier. Men projekttriangeln är framförallt en metodfråga. Under ett projekt kan en rad oförutsedda händelser inträffa och beroende på vad man prioriterar i projekttriangeln kommer projektgruppen att agera olika.

Och i praktiken finns det alltid ett område som är viktigare än de andra. När tiden går är man plötsligt beredd att skjuta till pengar, eller när pengarna börjar ta slut är man plötsligt beredd att dra ner på resultatet eller utöka tiden. Så det är alltid bättre att definiera det tillsammans först, istället för att agera i blindo. Utan att komma projektledare och projektbeställare kommer överens blir det lätt som i Mynty Pythons 100-meterslopp *for people with no sense of direction*.

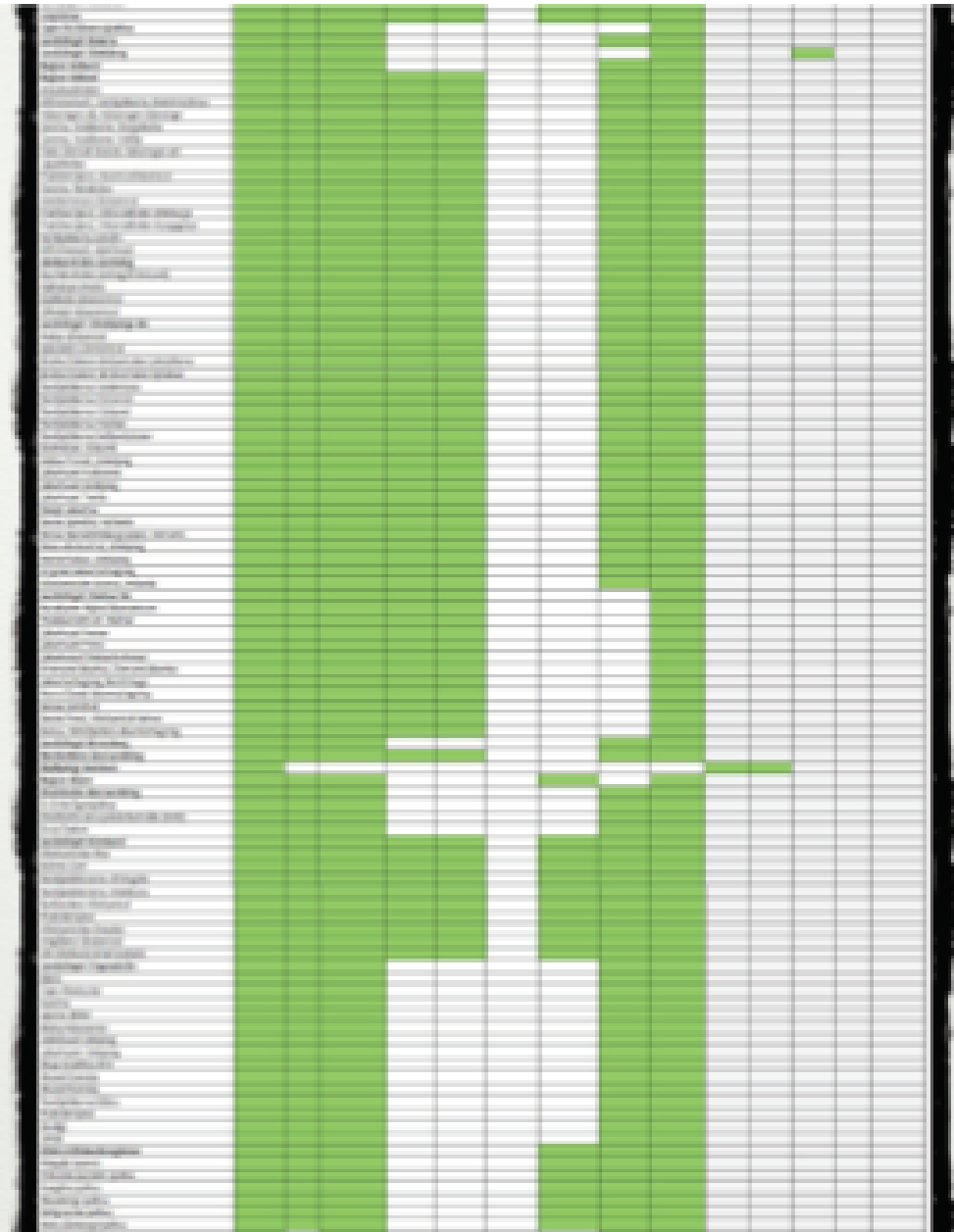


De flesta vet inte att SKL ger i bidrag 213 miljoner under 2014.

Hur får doktor spruta tillgång till detta?

<https://www.khanacademy/a/11-grades-and-higher-mathematics/2020-01-06>

Bidrag



Hur kan jag hjälpa er?